

FORMATION SPECIALISATION

La formation « **Dynamique PNL : Des ressources pour enrichir nos coachings** » vous permettra d'approfondir l'utilisation d'outils de PNL au service d'un coaching plus efficient. Elle vous permettra de clarifier la complexité du client, de mieux appréhender les valeurs profondes du client et de l'accompagner dans la transformation de ses pièges en axes de progrès et de richesse, grâce à l'émergence de nouveaux chemins de réussite.

Public concerné

Cette formation s'adresse aux personnes formées à l'accompagnement et au coaching, ayant déjà bénéficié d'une initiation à la PNL.

Objectifs de la formation

La formation a pour objectif l'intégration de protocoles pratiques et simples de la PNL aux compétences du coach pour :

- ▶ **Conforter sa pratique** d'accompagnement.
- ▶ Mieux comprendre **la réalité du client** et ses difficultés.
- ▶ Utiliser **la créativité et les ressources du client** (métaphore, intuition) pour **sortir des schémas limitants** et créer de nouveaux modes de fonctionnement attentifs à l'intégrité et l'authenticité du client.
- ▶ Enrichir **ses savoir-faire et savoir-être** ; les expérimenter en coaching.

Processus pédagogique

Pédagogie expérientielle, centrée sur les mises en pratiques et sur l'interactivité. Pour chaque protocole, après l'explication théorique, expérimentation en binôme, en trinôme ou en équipe, puis partage des bonnes pratiques ou des pièges à éviter.

Les points forts de la formation

- ▶ Une formation centrée sur la **dynamique du coaching**, plus que sur la PNL seule, délivrée par un coach professionnel certifié.
- ▶ Une intégration rapide de leviers puissants de PNL en coaching par une pédagogie expérientielle en 4 jours.

Validation des acquis

Questionnaire d'évaluation de la formation. Elaboration pour le dernier jour d'une métaphore utilisant 4 points clés de la formation, au service de l'accompagnement, observée de manière constructive par le groupe.

Attestation de formation Coaching Ways délivrée en fin de parcours. Cette formation ne délivre pas de certification en PNL.


Durée et horaires

4 jours (28 heures).

Durée : **7 heures par jour**.

Horaires : 9h30 - 18h

Possibilités de restauration à proximité.

Dates de la formation

Module 1 : 28 et 29 avril 2022

Module 2 : 02 et 03 juin 2022

Lieu

Salle de formation Coaching Ways France

50 rue Jean Jaurès, 59000 LILLE.

GPS : Croisement avec la rue de Trévisse

Métro : Porte de Valenciennes

Tarifs

Prix (Net de taxes)	Entreprise	Particulier
Formation	2000 €	1200 €
Frais de dossier	180 €	90 €
TOTAL	2180 €	1290 €

Un tarif pour les anciens participants Coaching Ways est disponible sur demande.

30 % d'acompte à l'inscription, puis 35% à la fin de chaque module.

Les prix comprennent les documents pédagogiques. Les prix ne comprennent pas les frais de restauration, d'hébergement et de déplacements.

Nombre de participants

15 participants maximum.



Une intervenante qualifiée

Sibylle DUPREZ, formatrice Coaching Ways : Certifiée PCC, par ICF (International Coach Federation), Sibylle est aussi Maître-Praticienne en PNL, Superviseuse, et co-présidente d'ICF Hauts-de France. Pour Sibylle, l'accompagnement est une quête de sens. Sa passion et en même temps sa conviction sont que « Le sens est la clé » : il nous re-connecte à notre moi profond et donne la vision. La vision crée la motivation pour le projet personnel ou professionnel que l'on met en place, que l'on développe et qui nous permet de progresser et de nous développer.

PROGRAMME COMPLET : « Dynamique PNL : Des ressources pour enrichir nos coachings » - 4 jours

J1	Présentiel	<p>28/04/22</p> <p><u>Sens et Utilité, concepts et présupposés de base de la PNL</u> Intégrer la philosophie de l'approche PNL : les Présupposés intéressants en coaching - L'Etat présent/l'Etat futur désiré – Les canaux préférentiels de communication et la visualisation – Le concept de protocole – Expérimenter 3 Meta programmes pour le coaching.</p>
J2	Présentiel	<p>29/04/22</p> <p><u>Mieux comprendre nos comportements au service de l'accompagnement : soi, autre, équipe.</u> Les méta-programmes (suite) – Positions perceptuelles – Association et dissociation / frontières et émotions/ proxémie – Ancrage de ressources – Consolidation de l'estime de soi.</p>
J3	Présentiel	<p>02/06/22</p> <p><u>A la rencontre de nos valeurs, modéliser pour ré-apprendre et se développer !</u> Ces valeurs qui nous animent, ces croyances qui nous limitent, ces convictions et ces ressources qui nous agissent ! Hiérarchie de critères et valeurs – recadrage en 6 pas – Mentors Ressources – Métaphores, motivations et évitements.</p>
J4	Présentiel	<p>03/06/22</p> <p><u>Palette du coach : choisir l'instrument adapté en fonction du besoin du client.</u> Renforcement d'identité avec les niveaux logiques – Stratégies face à nos sabotages – 3 batteries pour être soi – Lignes du temps - Métaphores</p>



INSCRIPTION ET RENSEIGNEMENTS

Marianne Torreborre - Coach Professionnelle

Interlocutrice Projet

03 66 06 00 84

marianne.torreborre@coachingways.fr