

La formation « **formateur coach** » de Coaching Ways France executive, vous permettra d'intégrer une nouvelle posture pour le formateur, de développer ou de revisiter votre pratique, et d'intégrer à vos animations de la pédagogie active et des démarches issues du coaching individuel et d'équipe.

Vous gagnerez en aisance pour prévenir et gérer au mieux les situations difficiles. Vous serez à même de mobiliser les ressources et la motivation des stagiaires, de les rendre acteurs et de renforcer la synergie du groupe.

Public concerné

A tous les formateurs soucieux de se perfectionner et à toutes personnes motivées pour exercer ce métier.

Objectifs de la formation

- Intégrer la posture de formateur coach.
- Prévenir les conflits et gagner en agilité relationnelle.
- Mobiliser les ressources du coaching dans le cadre de la formation.
- Renforcer la synergie et la coopération au sein d'un groupe.
- Adopter une nouvelle vision du métier, pragmatique et directement opérationnelle, adaptée aux enjeux et besoins actuels des entreprises et des organisations.

Processus pédagogique

Une pédagogie active et intégrative basée sur l'entraînement et l'expérimentation.

Validation des acquis

Par l'intermédiaire de mises en situation et d'un test écrit en fin de parcours.

Conditions d'admission

Inscription validée suite à un entretien de motivation individuel



Durée et horaires

6 jours (42 heures).

Durée : 7 heures par jour (horaires : 9h – 18h, sauf le 1^{er} jour de chaque module : 13h – 20h).

Possibilité de restauration à proximité.

Dates de la formation

Module 1 : du 1^{er} au 3 septembre 2020

Module 2 : du 23 au 25 novembre 2020

Lieu

Salle de formation Coaching Ways France
50 rue Jean Jaurès

Métro Porte de Valenciennes, croisement avec la rue de Trévis. 59000 LILLE

Tarifs

	Prix	HT	TTC
Particulier		1 500 €	1 800 €
Entreprise		2 500 €	3 000 €

30 % d'acompte à l'inscription, puis par mensualité après chaque journée.

Frais de dossier à l'inscription

Particulier : 75€ HT – 90€ TTC

Entreprise : 150€ HT – 190€ TTC

Les prix comprennent les documents pédagogiques. Les prix ne comprennent pas les frais de restauration, d'hébergement et de déplacements.



Vos formateurs

Max Meulemans, coach certifié MCC et fondateur de Coaching Ways International et Frederic Perron, Coach Professionnel certifié PCC par ICF et formateur au sein de Coaching Ways.



PROGRAMME COMPLET

Accrédité par ICF (24 CCE) et bâti suivant la vision intégrale de Ken Wilber

Module 1 :

Installer ou/et optimiser ses capacités, ses savoir-faire et savoir-être d'animateur/formateur :

Utiliser les méthodes S.A.V.O.I.R et S.U.C.C.E.S, déroulement et aides pédagogiques de formation.

- **Mettre en place les conditions de réussite d'une formation par des techniques pédagogiques :** Effectuer un diagnostic, poser les objectifs individuels et un cadre pour les atteindre. Instaurer une relation de confiance, de coresponsabilité, impliquer et amener à l'autonomie. Mobiliser et activer la coopération du groupe. Recadrer certains comportements.
- **Intégrer la méthodologie du formateur et renforcer son charisme :** Dépasser ses propres schémas contraignants. Valoriser par des signes de reconnaissance. Communiquer avec passion et émotions, improviser !

Module 2 :

- **Anticiper et gérer les conflits, tensions et blocages en utilisant la « boussole » du formateur coach :** Prendre en compte les besoins exprimés par les participants. Réguler un débat, un comportement, un conflit.
- **Utiliser des méthodes de pédagogies actives :** Permettre à chacun d'atteindre ses objectifs, selon sa stratégie d'apprentissage (méthodologie de Kolb). Utiliser les freins et blocages comme des leviers. Faire émerger les solutions et les bonnes pratiques des participants.
- **Approfondir et poursuivre l'impact de l'apprentissage après la formation :** Intégrer la Spirale Dynamique pour s'aligner sur la structure des participants. Gagner en confiance et en aisance en réalisant un exercice récapitulatif global.

*Vous souhaitez des **conseils personnalisés**, affiner votre **projet**, nous rencontrer, n'hésitez pas à nous contacter directement ou à venir à une de nos **portes ouvertes** ! (Inscription en ligne)*